

今日から始める！ 成功する起業家が、創業前に行っている 3つのこと

創業から1年～3年の経営者様のご支援に入る際、直面している経営課題の多くは、「新規顧客の獲得」「資金調達」です。この解決策を検討する際、共通していることは、短期間では解決することは難しいということです。創業を検討している現段階、または創業後3年以内において、様々な先手を打つことで、創業後の安定性が変わってきます。「今すぐ始めるべきこと」をワークショップも交えながら、レクチャーいたします。

開催要項

PART1 基本編

平成**30**年**6**月**21**日(木)

○午後の部 13:30～16:30

場所:嵐山町ふれあい交流センター-206多目的室
tel:0493-62-2895 比企郡嵐山町菅谷445-1

○夜の部 18:30～21:30

場所:鳩山町商工会 tel:049-296-0591
埼玉県比企郡鳩山町大字赤沼2601
※ 午後の部と夜の部は同じ内容です。

PART2 実践編

平成**30**年**6**月**28**日(木)

○午後の部 13:30～16:30

場所:嵐山町ふれあい交流センター-206多目的室
tel:0493-62-2895 比企郡嵐山町菅谷445-1

○夜の部 18:30～21:30

場所:鳩山町商工会 tel:049-296-0591
埼玉県比企郡鳩山町大字赤沼2601
※ 午後の部と夜の部は同じ内容です。

PART1・PART2
共に無料です。

PART1 基本編 成功する起業家の共通点

1. 創業前の情報発信は超重要！
～初日に行列を作るには～
2. 3年目にうまく行っている事業者の共通点とは！？
～100社を分析して見えた成功企業の共通点～
3. お金の問題をどうするか
～慌てない資金調達の仕方～

PART2 実践編 基本編で学んだ技術を実践！

1. 「欲しい!」と言わせるコンセプト作りとは！～ヒット商品の法則～
2. 誰がみても納得な計画策定
～すぐにできる計画の作り方。融資から補助金まで～

※PART1で学んだ知識を使用して、PART2の講義を致しますので、2回とも参加されることをお勧めします。

講師:ふるさとグローバルプロデューサー・中小企業診断士

高島 稔 氏

1982年埼玉県生まれ。

商社・メーカーで、企画営業・商品企画・販路開拓を担当し、開発商品は雑誌等で多数掲載され、自社のみならず、顧客の商品企画も手掛け実績を上げる。独立後は、地域ブランドを軸とした、新商品開発、販路開拓、経営計画策定を得意とし、「実現できる計画策定」を理念としたコンサルティングを行う。また講師として登壇回数は、年間100社を超える。支援先は、行政、製造業、広告代理店業、サービス業、小売業、飲食業など多数に及ぶ。



主催：嵐山町商工会 鳩山町商工会 ときがわ町商工会 滑川町商工会

申込先：嵐山町商工会 (メール: ranzan@syokokukai.jp TEL: 0493-62-2895)

事業所名	TEL	受講者名	
所在地		参加希望の部に各々○	6/21 PART1 午後の部・夜の部 6/28 PART2 午後の部・夜の部

申込期限:平成30年6月15日(金)